



Автономная некоммерческая образовательная организация
высшего образования
«Воронежский экономико-правовой институт»
(АНОО ВО «ВЭПИ»)

УТВЕРЖДАЮ

Проректор

по учебно-методической работе

А.Ю. Жильников А.Ю. Жильников

«11» 09 2021 г.



РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Б1.О.20 Организация и техника внешнеторговых операций

(наименование дисциплины (модуля))

38.05.02 Таможенное дело

(код и наименование специальности)

Направленность (профиль) / Специализация Товароведение и экспертиза
во внешнеторговой деятельности

(наименование направленности (профиля) / специализации)

Квалификация выпускника Специалист таможенного дела

(наименование квалификации)

Форма обучения Очная, заочная

(очная, очно-заочная, заочная)

Рабочая программа дисциплины (модуля) разработана в соответствии с требованиями федерального государственного образовательного стандарта высшего образования, утвержденного приказом Минобрнауки России от, № 1453 от 25.11.2020 учебным планом образовательной программы высшего образования – программы специалитет 38.05.02 Таможенное дело, направленность (профиль) «Товароведение и экспертиза во внешнеэкономической деятельности».

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры менеджмента АНОО ВО «ВЭПИ».

Протокол от « 17 » сентября 2021 г. № 2

Заведующий кафедрой



И. В. Куксова

Разработчики:

Доцент



А.А. Галкин

1. Цель освоения дисциплины (модуля)

Целью освоения дисциплины (модуля) «Организация и техника внешнеторговых операций» является формирование системного и комплексного знания об организации и технике внешнеторговых операций; профессионального подхода к анализу и использованию необходимой информации для проведения экономических расчетов и обоснования эффективности внешнеторговых операций и целесообразности применения инструментов их регулирования на национальном и наднациональном (международном) уровнях.

2. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы высшего образования – программы специалитет

Дисциплина (модуль) «Организация и техника внешнеторговых операций» относится к обязательной части Блока 1 «Дисциплины (модули)».

Для освоения данной дисциплины (модуля) необходимы результаты обучения, полученные в предшествующих дисциплинах (модулях): «Государственное регулирование внешнеторговой деятельности».

Перечень последующих дисциплин (модулей) и практик, для которых необходимы результаты обучения, полученные в данной дисциплине (модуле): «Международный маркетинг».

3. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесённых с установленными в образовательной программе высшего образования – программе специалитет индикаторами достижения компетенций

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю)
ПК-2. Способен организовывать работы в сфере внешнеэкономической деятельности	ИПК-2.1. Осуществляет сбор, анализ и обработку информации о требованиях к товарам на внешних и внутренних рынках для сопровождения внешнеторговых контрактов.	Знать: информационные ресурсы, в которых размещены требования к товарам Уметь: выявлять соответствие товаров требованиям внешнего и внутреннего рынка Владеть: методами сбора и анализа требований к товарам на внешнем и внутреннем рынках
	ИПК-2.2. Осуществляет мониторинг изменений законодательства Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, условий международных соглашений и договоров	Знать: законодательство Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, условия международных соглашений и договоров. Уметь: использовать законодательство Российской Федерации

		<p>Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, международные соглашения и договоры в таможенном деле.</p> <p>Владеть: методами анализа и мониторинга законодательства Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности</p>
<p>ПК-14. Способен организовать работу по назначению экспертиз и анализировать предложения по конкретным направлениям изучения рынка</p>	<p>ИПК-14.1. Владеет навыками привлечения экспертов, определения задач анализа и исследования, использования результатов экспертизы</p>	<p>Знать: основные виды таможенных экспертиз, порядок их назначения, методы работы экспертов</p> <p>Уметь: работать с нормативными документами, регламентирующими качество товаров</p> <p>Владеть: навыками назначения и использования результатов экспертиз товаров</p>
	<p>ИПК-14.2. Формирует портфель предложений по конкретным направлениям, изучает рынок с целью определения перспектив развития организации</p>	<p>Знать: теоретические основы нахождения новых рыночных возможностей, принципы формирования и описание бизнес-идеи.</p> <p>Уметь: оценивать перспективность и возможность практической реализации бизнес-идеи.</p> <p>Владеть: методами анализа рынка с целью определения перспектив развития организации.</p>

4. Структура и содержание дисциплины (модуля)

4.1. Структура дисциплины (модуля)

4.1.1. Объем дисциплины (модуля) и виды учебной работы по очной форме обучения:

Вид учебной работы	Всего часов	Семестр
		№ 5
		часов
Контактная работа (всего):	68	68
В том числе:		
Лекции (Л)	34	34
Практические занятия (Пр)	34	34

Лабораторная работа (Лаб)			
Самостоятельная работа обучающихся (СР)		112	112
Промежуточная аттестация	Форма промежуточной аттестации	Э	Э
	Количество часов	36	36
Общая трудоемкость дисциплины (модуля)	Часы	216	216
	Зачетные единицы	6	6

4.1.2. Объем дисциплины (модуля) и виды учебной работы по заочной форме обучения:

Вид учебной работы	Всего часов	Курс	
		№ 3	
		часов	
Контактная работа (всего):	16	16	
В том числе: Лекции (Л)	8	8	
Практические занятия (Пр)	8	8	
Лабораторная работа (Лаб)			
Самостоятельная работа обучающихся (СР)	191	191	
Промежуточная аттестация	Форма промежуточной аттестации	Э	Э
	Количество часов	9	9
Общая трудоемкость дисциплины (модуля)	Часы	216	216
	Зачетные единицы	6	6

4.2. Содержание дисциплины (модуля):

4.2.1. Содержание дисциплины (модуля) по очной форме обучения:

Наименование раздела, темы	Код компетенции, код индикатора достижения компетенции	Количество часов, выделяемых на контактную работу, по видам учебных занятий			Кол-во часов СР	Виды СР	Контроль
		Л	Пр	Лаб			

Наименование раздела, темы	Код компетенции, код индикатора достижения компетенции	Количество часов, выделяемых на контактную работу, по видам учебных занятий			Кол-во часов СР	Виды СР	Контроль
		Л	Пр	Лаб			
Тема 1. Сущность и особенности внешнеторговых операций.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	4	4		14	Подготовка к устному опросу, подготовка к выполнению реферата, подготовка к выполнению тестов, подготовка к решению задач	Устный опрос Реферат Тесты Задачи
Тема 2. Классификация субъектов внешнеторговых операций.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	4	4		14	Подготовка к устному опросу, подготовка к выполнению реферата, подготовка к выполнению тестов, подготовка к решению задач	Устный опрос Реферат Тесты Задачи
Тема 3. Содержание внешнеторгового контракта купли продажи товаров.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	4	4		14	Подготовка к устному опросу, подготовка к выполнению реферата, подготовка к выполнению тестов, подготовка к решению задач	Устный опрос Реферат Тесты Задачи
Тема 4. Сырьевые товары. Сущность, формы и особенности международной торговли сырьевыми товарами.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	4	4		14	Подготовка к устному опросу, подготовка к выполнению реферата, подготовка к выполнению тестов, подготовка к решению задач	Устный опрос Реферат Тесты Задачи

Наименование раздела, темы	Код компетенции, код индикатора достижения компетенции	Количество часов, выделяемых на контактную работу, по видам учебных занятий			Кол-во часов СР	Виды СР	Контроль
		Л	Пр	Лаб			
Тема 5. Организация и техника международной товарообменной торговли.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	4	4		14	Подготовка к устному опросу, подготовка к выполнению реферата, подготовка к выполнению тестов, подготовка к решению задач	Устный опрос Реферат Тесты Задачи
Тема 6. Организация и техника международных операций по торговле лицензиями, «ноу-хау» и товарными знаками.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	4	4		14	Подготовка к устному опросу, подготовка к выполнению реферата, подготовка к выполнению тестов, подготовка к решению задач	Устный опрос Реферат Тесты Задачи
Тема 7. Международный франчайзинг.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	4	4		14	Подготовка к устному опросу, подготовка к выполнению реферата, подготовка к выполнению тестов, подготовка к решению задач	Устный опрос Реферат Тесты Задачи
Тема 8 Сущность и особенности международной торговли услугами.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	6	6		14	Подготовка к устному опросу, подготовка к выполнению реферата, подготовка к выполнению тестов, подготовка к решению задач	Устный опрос Реферат Тесты Задачи
ИТОГО: 216		34	34		112		36

Тема 1. Сущность и особенности внешнеторговых операций – 22 часа.

Лекции – 4 ч. Содержание: Виды внешнеторговых операций. Экспортные операции. Резэкспортные операции. Импортные операции.

Реимпортные операции. Классификация внешнеторговых операций. Методы осуществления внешнеторговых операций. Прямой метод. Характерные особенности прямых связей. Косвенный метод. Характерные особенности косвенного метода. Порядок осуществления внешнеторговых операций.

Практические занятия – 4 часа.

Вопросы для обсуждения:

1. Виды внешнеторговых операций.
2. Классификация внешнеторговых операций.
3. Характерные черты внешнеторговых операций.
4. Методы осуществления внешнеторговых операций.
5. Порядок проведения внешнеторговых операций.

Тема 2. Классификация субъектов внешнеторговых операций – 22 часа.

Лекции – 4 ч. Содержание: Классификация фирм по виду хозяйственной деятельности и характеру совершаемых операций. Классификация фирм по правовому положению. Классификация фирм по характеру собственности. Классификация фирм по принадлежности капитала и контролю. Классификация фирм по сфере деятельности.

Практические занятия – 4 часа.

Вопросы для обсуждения:

1. Классификация фирм по виду хозяйственной деятельности и характеру совершаемых операций.
2. Классификация фирм по правовому положению.
3. Классификация фирм по характеру собственности.
4. Классификация фирм по принадлежности капитала и контролю.
5. Классификация фирм по сфере деятельности.

Тема 3. Содержание внешнеторгового контракта купли продажи товаров – 22 часа.

Лекции – 4 ч. Содержание: Правовой режим внешнеторговых сделок. Типовые контракты и соглашения об общих условиях поставок. Толкование контракта купли-продажи. Разработка условий контракта купли-продажи. Исполнение контракта купли-продажи. Этапы исполнения контракта. Определение сторон. Предмет контракта. Цена и общая сумма контракта. Виды цен. Уровень цен и виды скидок. Сроки поставки товаров. Условия платежей. Упаковка и маркировка. Извещение о ходе исполнения обязательств. Переход права собственности и рисков. Гарантии качества товара и его проверка. Выборочный контроль. Приёмка товара. Гарантийные испытания. Претензии. Защита интересов продавца. Защита интересов покупателя. Защита сторон от нарушения платёжных обязательств. Возмещение убытков взыскание неустоек. Транспортное страхование. Форс-мажорные обстоятельства. Изменение и расторжение контракта.

Арбитражные разбирательства сторон. Реквизиты контрактов. Типичные ошибки при заключении и исполнении внешнеторговых контрактов.

Практические занятия – 4 часа.

Вопросы для обсуждения:

1. Понятие внешнеторгового контракта.
2. Виды внешнеторгового контракта.
3. Содержание внешнеторгового контракта.
4. Типичные ошибки, допускаемые при заключении контрактов.
5. Особенности контракта с китайским партнёром.
6. Применение во внешнеторговой практике ИНКОТЕРМС–2010.

Тема 4. Сырьевые товары. Сущность, формы и особенности международной торговли сырьевыми товарами – 22 часа.

Лекции – 4 ч. Содержание: Понятие «сырьевые товары». Формы торговли сырьевой продукцией. Международные товарные соглашения. Административные товарные соглашения. Товарные соглашения по мерам сырьевого развития. Международная биржевая торговля. Объекты международной биржевой торговли. Основные задачи и виды международных бирж. Публичные биржи. Частные биржи. Фьючерсные и опционные сделки на товарных биржах. Порядок поставки товара на международную товарную биржу. Международная аукционная торговля. Виды аукционов. Оптовая торговля. Особенности торговли сырьевыми товарами и общие тенденции её развития. Особенности долгосрочных контрактов на сырьё и материалы. Установление мировых цен на важнейшие сырьевые товары. Россия на внешнем рынке сырья.

Практические занятия – 4 часа.

Вопросы для обсуждения:

1. Сырьевые товары.
2. Особенности развития мировых рынков промышленного минерального сырья.
3. Формы и особенности торговли сырьевой продукцией.
4. Международные торговые соглашения.
5. Международная биржевая торговля.
6. Международная аукционная торговля.
7. Оптовая торговля сырьём.
8. Россия на внешнем рынке сырья.

Тема 5. Организация и техника международной товарообменной торговли – 22 часа.

Лекции – 4 ч. Содержание: Общие принципы товарообменной торговли. Встречная торговля. Основные условия осуществления операций по встречной торговле. Особенности бартерных операций. Меры защиты при проведении бартерных операций. Компенсационные операции. Простые

компенсационные соглашения. Сложные компенсационные соглашения. Операции на давальческом сырье (толлинг). Выкуп устаревшей продукции.

Практические занятия – 4 часа.

Вопросы для обсуждения:

1. Необходимость и сущность товарообменной торговли.
2. Встречные закупки товаров.
3. Бартерные операции.
4. Компенсационные операции.
5. Откуп техники, бывшей в употреблении.
6. Операции с давальческим сырьём (толлинг).
7. Роль товарообменных операций в международной торговле.

Тема 6. Организация и техника международных операций по торговле лицензиями, «ноу-хау» и товарными знаками – 22 часа.

Лекции – 4 ч. Содержание: Лицензионная торговля: основные понятия и термины. Организация лицензионной торговли. Виды лицензий. Лицензионное соглашение. Основные требования к объекту лицензии. Цена лицензии. Лицензионные платежи: периодические платежи (роялти), единовременные (паушальные) платежи, комбинированные платежи. Международное лицензионное соглашение. Обязательства и ответственность сторон лицензионного соглашения.

Практические занятия – 4 часа.

Вопросы для обсуждения:

1. Сущность и особенности международной лицензионной торговли.
2. Определение терминов лицензионных договоров.
3. Нематериальность предмета лицензионных договоров.
4. Право собственности на предмет соглашения.
5. Организация лицензионной торговли.
6. Особенности лицензионного соглашения.
7. Срочный характер лицензионного соглашения.
8. Территориальный характер лицензионного соглашения.
9. Особенности ценообразования в лицензионной торговле.

Тема 7. Международный франчайзинг – 22 часа.

Лекции – 4 ч. Содержание: Торговля товарными знаками. Франчайзинг. Использование наименования места происхождения товара. Особенности развития франчайзинга в разных странах.

Практические занятия – 4 часа.

Вопросы для обсуждения:

1. Рыночная стоимость товарного знака.
2. Наименование места происхождения товаров.
3. Понятие международного франчайзинга.
4. Сущность и содержание международного франчайзинга.

5. Виды международного франчайзинга.
6. Преимущества и недостатки международного франчайзинга.

Тема 8. Сущность и особенности международной торговли услугами – 26 часов.

Лекции – 6 ч. Содержание: Услуги во внешнеэкономической деятельности. Услуги во внешнеторговом контракте купли-продажи. Международные соглашения в сфере услуг. Виды торговли услугами. Роль и значение торговли услугами в экономике развитых стран.

Практические занятия – 6 часов.

Вопросы для обсуждения:

1. Сущность международной торговли услугами.
2. Особенности международной торговли услугами.
3. Виды и способы международной торговли услугами.
4. Основные направления развития международной торговли услугами.
5. Роль и значение международной торговли услугами в экономике развитых стран.
6. Россия на мировом рынке услуг.

4.2.2. Содержание дисциплины (модуля) по заочной форме обучения:

Наименование раздела, темы	Код компетенции, код индикатора достижения компетенции	Количество часов, выделяемых на контактную работу, по видам учебных занятий			Кол-во часов СР	Виды СР	Контроль
		Л	Пр	Лаб			
Тема 1. Сущность и особенности внешнеторговых операций.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	1	1		24	Подготовка к устному опросу, подготовка к выполнению реферата, подготовка к выполнению тестов, подготовка к решению задач	Устный опрос Реферат Тесты Задачи

Наименование раздела, темы	Код компетенции, код индикатора достижения компетенции	Количество часов, выделяемых на контактную работу, по видам учебных занятий			Кол-во часов СР	Виды СР	Контроль
		Л	Пр	Лаб			
Тема 2. Классификация субъектов внешнеторговых операций.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	1	1		24	Подготовка к устному опросу, подготовка к выполнению реферата, подготовка к выполнению тестов, подготовка к решению задач	Устный опрос Реферат Тесты Задачи
Тема 3. Содержание внешнеторгового контракта купли продажи товаров.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	1	1		24	Подготовка к устному опросу, подготовка к выполнению реферата, подготовка к выполнению тестов, подготовка к решению задач	Устный опрос Реферат Тесты Задачи
Тема 4. Сырьевые товары. Сущность, формы и особенности международной торговли сырьевыми товарами.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	1	1		24	Подготовка к устному опросу, подготовка к выполнению реферата, подготовка к выполнению тестов, подготовка к решению задач	Устный опрос Реферат Тесты Задачи
Тема 5. Организация и техника международной товарообменной торговли.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	1	1		24	Подготовка к устному опросу, подготовка к выполнению реферата, подготовка к выполнению тестов, подготовка к решению задач	Устный опрос Реферат Тесты Задачи

Наименование раздела, темы	Код компетенции, код индикатора достижения компетенции	Количество часов, выделяемых на контактную работу, по видам учебных занятий			Кол-во часов СР	Виды СР	Контроль
		Л	Пр	Лаб			
Тема 6. Организация и техника международных операций по торговле лицензиями, «ноу-хау» и товарными знаками.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	1	1		24	Подготовка к устному опросу, подготовка к выполнению реферата, подготовка к выполнению тестов, подготовка к решению задач	Устный опрос Реферат Тесты Задачи
Тема 7. Международный франчайзинг.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	1	1		24	Подготовка к устному опросу, подготовка к выполнению реферата, подготовка к выполнению тестов, подготовка к решению задач	Устный опрос Реферат Тесты Задачи
Тема 8 Сущность и особенности международной торговли услугами.	ПК-2 (ИПК-2.1 ИПК-2.2) ПК-14 (ИПК-14.1 ИПК-14.2)	1	1		23	Подготовка к устному опросу, подготовка к выполнению реферата, подготовка к выполнению тестов, подготовка к решению задач	Устный опрос Реферат Тесты Задачи
ИТОГО: 216		8	8		191		9

Тема 1. Сущность и особенности внешнеторговых операций – 26 часов.

Лекции – 1 ч. Содержание: Виды внешнеторговых операций. Экспортные операции. Реэкспортные операции. Импортные операции. Реимпортные операции. Классификация внешнеторговых операций. Методы осуществления внешнеторговых операций. Прямой метод. Характерные особенности прямых связей. Косвенный метод. Характерные особенности косвенного метода. Порядок осуществления внешнеторговых операций.

Практические занятия – 1 час.

Вопросы для обсуждения:

1. Виды внешнеторговых операций.
2. Классификация внешнеторговых операций.
3. Характерные черты внешнеторговых операций.
4. Методы осуществления внешнеторговых операций.
5. Порядок проведения внешнеторговых операций.

Тема 2. Классификация субъектов внешнеторговых операций – 26 часов.

Лекции – 1 ч. Содержание: Классификация фирм по виду хозяйственной деятельности и характеру совершаемых операций. Классификация фирм по правовому положению. Классификация фирм по характеру собственности. Классификация фирм по принадлежности капитала и контролю. Классификация фирм по сфере деятельности.

Практические занятия – 1 час.

Вопросы для обсуждения:

1. Классификация фирм по виду хозяйственной деятельности и характеру совершаемых операций.
2. Классификация фирм по правовому положению.
3. Классификация фирм по характеру собственности.
4. Классификация фирм по принадлежности капитала и контролю.
5. Классификация фирм по сфере деятельности.

Тема 3. Содержание внешнеторгового контракта купли продажи товаров – 26 часов.

Лекции – 1 ч. Содержание: Правовой режим внешнеторговых сделок. Типовые контракты и соглашения об общих условиях поставок. Толкование контракта купли-продажи. Разработка условий контракта купли-продажи. Исполнение контракта купли-продажи. Этапы исполнения контракта. Определение сторон. Предмет контракта. Цена и общая сумма контракта. Виды цен. Уровень цен и виды скидок. Сроки поставки товаров. Условия платежей. Упаковка и маркировка. Извещение о ходе исполнения обязательств. Переход права собственности и рисков. Гарантии качества товара и его проверка. Выборочный контроль. Приёмка товара. Гарантийные испытания. Претензии. Защита интересов продавца. Защита интересов покупателя. Защита сторон от нарушения платёжных обязательств. Возмещение убытков взыскание неустоек. Транспортное страхование. Форс-мажорные обстоятельства. Изменение и расторжение контракта. Арбитражные разбирательства сторон. Реквизиты контрактов. Типичные ошибки при заключении и исполнении внешнеторговых контрактов.

Практические занятия – 1 час.

Вопросы для обсуждения:

1. Понятие внешнеторгового контракта.
2. Виды внешнеторгового контракта.

3. Содержание внешнеторгового контракта.
4. Типичные ошибки, допускаемые при заключении контрактов.
5. Особенности контракта с китайским партнёром.
6. Применение во внешнеторговой практике ИНКОТЕРМС–2010.

Тема 4. Сырьевые товары. Сущность, формы и особенности международной торговли сырьевыми товарами – 26 часов.

Лекции – 1 ч. Содержание: Понятие «сырьевые товары». Формы торговли сырьевой продукцией. Международные товарные соглашения. Административные товарные соглашения. Товарные соглашения по мерам сырьевого развития. Международная биржевая торговля. Объекты международной биржевой торговли. Основные задачи и виды международных бирж. Публичные биржи. Частные биржи. Фьючерсные и опционные сделки на товарных биржах. Порядок поставки товара на международную товарную биржу. Международная аукционная торговля. Виды аукционов. Оптовая торговля. Особенности торговли сырьевыми товарами и общие тенденции её развития. Особенности долгосрочных контрактов на сырьё и материалы. Установление мировых цен на важнейшие сырьевые товары. Россия на внешнем рынке сырья.

Практические занятия – 1 час.

Вопросы для обсуждения:

1. Сырьевые товары.
2. Особенности развития мировых рынков промышленного минерального сырья.
3. Формы и особенности торговли сырьевой продукцией.
4. Международные торговые соглашения.
5. Международная биржевая торговля.
6. Международная аукционная торговля.
7. Оптовая торговля сырьём.
8. Россия на внешнем рынке сырья.

Тема 5. Организация и техника международной товарообменной торговли – 26 часов.

Лекции – 1 ч. Содержание: Общие принципы товарообменной торговли. Встречная торговля. Основные условия осуществления операций по встречной торговле. Особенности бартерных операций. Меры защиты при проведении бартерных операций. Компенсационные операции. Простые компенсационные соглашения. Сложные компенсационные соглашения. Операции на давальческом сырье (толлинг). Выкуп устаревшей продукции.

Практические занятия – 1 час.

Вопросы для обсуждения:

1. Необходимость и сущность товарообменной торговли.
2. Встречные закупки товаров.

3. Бартерные операции.
4. Компенсационные операции.
5. Откуп техники, бывшей в употреблении.
6. Операции с давальческим сырьём (толлинг).
7. Роль товарообменных операций в международной торговле.

Тема 6. Организация и техника международных операций по торговле лицензиями, «ноу-хау» и товарными знаками – 26 часов.

Лекции – 1 ч. Содержание: Лицензионная торговля: основные понятия и термины. Организация лицензионной торговли. Виды лицензий. Лицензионное соглашение. Основные требования к объекту лицензии. Цена лицензии. Лицензионные платежи: периодические платежи (роялти), единовременные (паушальные) платежи, комбинированные платежи. Международное лицензионное соглашение. Обязательства и ответственность сторон лицензионного соглашения.

Практические занятия – 1 час.

Вопросы для обсуждения:

1. Сущность и особенности международной лицензионной торговли.
2. Определение терминов лицензионных договоров.
3. Нематериальность предмета лицензионных договоров.
4. Право собственности на предмет соглашения.
5. Организация лицензионной торговли.
6. Особенности лицензионного соглашения.
7. Срочный характер лицензионного соглашения.
8. Территориальный характер лицензионного соглашения.
9. Особенности ценообразования в лицензионной торговле.

Тема 7. Международный франчайзинг – 26 часов.

Лекции – 1 ч. Содержание: Торговля товарными знаками. Франчайзинг. Использование наименования места происхождения товара. Особенности развития франчайзинга в разных странах.

Практические занятия – 1 час.

Вопросы для обсуждения:

1. Рыночная стоимость товарного знака.
2. Наименование места происхождения товаров.
3. Понятие международного франчайзинга.
4. Сущность и содержание международного франчайзинга.
5. Виды международного франчайзинга.
6. Преимущества и недостатки международного франчайзинга.

Тема 8. Сущность и особенности международной торговли услугами – 25 часов.

Лекции – 1 ч. Содержание: Услуги во внешнеэкономической деятельности. Услуги во внешнеторговом контракте купли-продажи. Международные соглашения в сфере услуг. Виды торговли услугами. Роль и значение торговли услугами в экономике развитых стран.

Практические занятия – 1 час.

Вопросы для обсуждения:

1. Сущность международной торговли услугами.
2. Особенности международной торговли услугами.
3. Виды и способы международной торговли услугами.
4. Основные направления развития международной торговли услугами.
5. Роль и значение международной торговли услугами в экономике развитых стран.
6. Россия на мировом рынке услуг.

5. Оценочные материалы дисциплины (модуля)

Оценочные материалы для проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации по дисциплине (модулю) представлены в виде фонда оценочных средств по дисциплине (модулю).

6. Методические материалы для освоения дисциплины (модуля)

Методические материалы для освоения дисциплины (модуля) представлены в виде учебно-методического комплекса дисциплины (модуля).

7. Перечень учебных изданий, необходимых для освоения дисциплины (модуля)

№ п/п	Библиографическое описание учебного издания	Используется при изучении разделов (тем)	Режим доступа
1	Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 11-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 471 с. — (Высшее образование).	1-8	https://urait.ru/bcode/510660
2	Родыгина, Н. Ю. Организация и техника внешнеторговых переговоров : учебное пособие для вузов / Н. Ю. Родыгина, В. В. Емельянов, С. В. Молева. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 174 с. — (Высшее образование).	1-8	https://urait.ru/bcode/518261

8. Перечень электронных образовательных ресурсов, современных профессиональных баз данных и информационных справочных систем, необходимых для освоения дисциплины (модуля)

8.1. Электронные образовательные ресурсы:

№ п/п	Наименование	Гиперссылка
1.	Министерство науки и высшего образования Российской Федерации:	https://minobrnauki.gov.ru
2.	Министерство просвещения Российской Федерации:	https://edu.gov.ru
3.	Федеральная служба по надзору в сфере образования и науки:	http://obrnadzor.gov.ru/ru/
4.	Федеральный портал «Российское образование»:	http://www.edu.ru/
5.	Единая коллекция цифровых образовательных ресурсов:	http://school-collection.edu.ru/
6.	Электронно-библиотечная система «IPRbooks»:	http://www.IPRbooks.ru/
7.	Электронная библиотечная система Юрайт:	https://biblio-online.ru/
8.	База данных электронных журналов:	http://www.iprbookshop.ru/6951.html

8.2. Современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы:

№ п/п	Наименование	Гиперссылка
1	Научная электронная библиотека	www.elibrary.ru
2	Справочная правовая система «КонсультантПлюс»	http://www.consultant.ru/about/
3	Единый информационно-аналитический портал государственной поддержки инновационного развития бизнеса (АИС «Инновации»)	https://portal.eskigov.ru/fgis/218
4	Базы данных Министерства экономического развития Российской Федерации	www.economy.gov.ru
5	Статистика Федеральной службы государственной статистики	https://rosstat.gov.ru/statistic





6	Федеральный портал малого и среднего предпринимательства	https://rmsp.nalog.ru/
7	Государственная цифровая платформа «Мой бизнес»	https://мойбизнес.рф/
8	Портал национального проекта «Цифровая экономика»	https://национальныепроекты.рф/projects/tsifrovaya-ekonomika
9	Официальный сайт Федеральной таможенной службы	https://customs.gov.ru/


9. Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля)

№ п/п	Наименование помещения	Перечень оборудования и технических средств обучения	Состав комплекта лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в том числе отечественного производства
1	Компьютерный холл Аудитория для самостоятельной работы обучающихся	30 персональных компьютеров с доступом к сети Интернет, компьютерные столы, стулья	1. 1С:Предприятие 8 – Сублицензионный договор от 02.07.2020 № ЮС-2020-00731; 2. Операционная система Windows – Акт приемки-передачи неисключительного права № 9751 от 09.09.2018. Лицензия DreamSparkPremiumElectronicSoftwareDelivery (5 years) Renewal; 3. Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» – Договор от 01.09.2020 № 75-2020/RDD; 4. Справочно-правовая система «Гарант» – Договор от 01.09.2020 № СК6030/09/20; 5. MicrosoftOffice – Сублицензионный договор от 12.01.2017 № Вж_ПО_123015-2017. Лицензия OfficeStd 2016 RUS OLP NL Acdmc; 6. Антивирус ESET NOD32 – Сублицензионный договор от 27.07.2017 № ЮС-2017-00498; 7. LibreOffice – Свободно распространяемое программное обеспечение; 8. 7-Zip – Свободно распространяемое программное обеспечение отечественного производства.
2	Кабинет 326 Учебная аудитория для проведения учебных занятий	круглый стол, кресла, видеопроекторное оборудование для презентаций, средства звуковоспроизведения, экран, персональный	1. 1С:Предприятие 8 – Сублицензионный договор от 02.07.2020 № ЮС-2020-00731; 2. Операционная система Windows – Акт приемки-передачи неисключительного права № 9751 от 09.09.2018. Лицензия DreamSparkPremiumElectronicSoftwareDelivery (5 years) Renewal;

№ п/п	Наименование помещения	Перечень оборудования и технических средств обучения	Состав комплекта лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в том числе отечественного производства
		компьютер, телевизор, столы письменные, столы ученические, портреты ученых, штатив, веб-камера, доска маркерная	3. Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» – Договор от 01.09.2020 № 75-2020/RDD; 4. Справочно-правовая система «Гарант» – Договор от 01.09.2020 № СК6030/09/20; 5. MicrosoftOffice – Сублицензионный договор от 12.01.2017 № Вж_ПО_123015-2017. Лицензия OfficeStd 2016 RUS OLP NL Acdmc; 6. Антивирус ESET NOD32 – Сублицензионный договор от 27.07.2017 № ЮС-2017-00498; 7. LibreOffice – Свободно распространяемое программное обеспечение; 8. 7-Zip – Свободно распространяемое программное обеспечение отечественного производства.
3	Кабинет 311 Учебная аудитория для проведения учебных занятий	мебель ученическая (столы, стулья), доска для письма мелом, баннеры, трибуна для выступлений	
4	Кабинет 324 Учебная аудитория для проведения учебных занятий	мебель ученическая (столы, стулья); доска для письма мелом; трибуна для выступлений; баннеры	

Лист регистрации изменений к рабочей программе дисциплины (модуля)

№ п/п	Дата внесения изменений	Номера измененных листов	Документ, на основании которого внесены изменения	Содержание изменений	Подпись разработчика рабочей программы
1	30.08.2022	17	<p>Договор № 7764/21 от 25.03.2021 на оказании услуг по предоставлению доступа к ЭБС.</p> <p>Лицензионный договор № 5343 от 23.06.2022</p> <p>Лицензионное соглашение № 7783/21 от 25.03.2021 на использование адаптированных технологий ЭБС (для лиц с ограниченными возможностями зрения)</p>	Актуализация литературы	
2	30.08.2022	18-19	<p>Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования по направления подготовки 38.05.02 Таможенное дело (уровень специалитета): приказ Минобрнауки РФ от 25.11.2020 №1453</p> <p>Пункт 4.3.4</p>	Обновление профессиональных баз данных и информационных справочных систем	
3	30.08.2022	19-20	<p>Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования по направления подготовки 38.05.02 Таможенное дело (уровень специалитета): приказ Минобрнауки РФ от 25.11.2020 №1453</p> <p>Пункт 4.3.2</p>	Обновление комплекта лицензионного программного обеспечения	
4	30.08.2023	17	<p>Договор № 7764/21 от 25.03.2021 на оказании услуг по предоставлению доступа к ЭБС.</p> <p>Лицензионный договор № 5343 от</p>	Актуализация литературы	

			23.06.2022 Лицензионное соглашение № 7783/21 от 25.03.2021 на использование адаптированных технологий ЭБС (для лиц с ограниченными возможностями зрения)		
5	30.08.2023	18-19	Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования по направлению подготовки 38.05.02 Таможенное дело (уровень специалитета): приказ Минобрнауки РФ от 25.11.2020 №1453 Пункт 4.3.4	Обновление профессиональных баз данных и информационных справочных систем	
6	30.08.2023	19-20	Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования по направлению подготовки 38.05.02 Таможенное дело (уровень специалитета): приказ Минобрнауки РФ от 25.11.2020 №1453 Пункт 4.3.2	Обновление комплекта лицензионного программного обеспечения	